



AUTOMATISMES
POUR
PORTAILS



REJOIGNEZ-NOUS

Dans le cadre de notre développement sur le marché français, le groupe familial TOUSEK, fabricant Autrichien d'automatismes de haute qualité pour portails et barrières automatiques, destinés à des sites industriels, logistiques, tertiaires, commerciaux, sensibles, des collectivités et l'habitat.

NOUS CREONS LE POSTE DE TECHNICO-COMMERCIAL(E) REGION GRAND EST - FRANCHE COMTE

Vos missions et responsabilités

- Développement commercial de nos clients actuels et acquisition de nouveaux installateurs, fabricants de portails, sociétés de maintenance et autres dans le domaine du contrôle d'accès.
- Former vos interlocuteurs à nos produits et leur apporter un support technique
- Mettre en place les actions spécifiques sur le secteur visant à développer la notoriété de la marque et promouvoir la qualité et les avantages technologiques de nos produits
- Créer un relationnel fort avec nos partenaires
- Analyser les besoins des clients et prospects pour leur préconiser les produits les plus adaptés

Votre profil

- Débutant ou expérience, ayant le sens du commerce
- Une formation en électronique, électrotechnique, électromécanique, MAI, Technico-Commercial - commercialisation de biens et de services industriels, Licence Professionnelle Technico-Commercial...
- Sens des responsabilités et du travail en équipe
- Goût du challenge et de l'engagement

Nous vous proposons

- Un véritable challenge dans le cadre du déploiement de notre groupe sur le marché Français avec toutes les perspectives d'évolution que cela offre pour un candidat de valeur.
- Une formation technique et commerciale à nos produits
- Des missions variées et enrichissantes
- De rejoindre une jeune équipe, motivée et dynamique
- Véhicule de fonction, smartphone et ordinateur portable fournis, frais de déplacements...

Merci d'envoyer lettre de motivation, CV et prétentions par mail à l'attention de :
Mr Lois BLOT- Business Development Manager France : l.blot@tousek.at

<https://tousek.com/fr/>